



**2,500+ POWER MATCHING**

商談3件に1件が協業案件となる高精度な協業マッチングプログラム

# The 14<sup>th</sup> INNOVATION LEADERS SUMMIT

パワーマッチング2026 スタートアップ・研究室参画ガイド



**250+ Startup Pitch**



**200+ Startup Show**



**50+ Leaders Session**



**10+ Networking Session**

## 世界29カ国・22,786名が参加、2,562件のマッチング、アジア最大のオープンイノベーションの祭典

- 第13回ILS(ILS2025)は、リアルとオンラインのハイブリッドイベントとして開催。リアルイベントは12,867名が来場、オンラインイベントと合わせて22,786名が参加。
- メインのスタートアップ及び大学研究室と大手企業との新事業創出マッチングプログラム「パワーマッチング」は、対面とオンラインで開催し、2,562件の商談を実施、その内の約3割の747件が協業案件となった。
- 海外からは29か国から257社、大学/国研研究室は147チームが参加

日時・場所

◆パワーマッチング / VCマッチング

対面商談 : 2025/12/1(月)-12/5(金) @虎ノ門ヒルズ  
 オンライン商談 : 2025/11/19(水)-27(木)、12/8(月)-17(水) @ILSプラットフォーム  
 ◆基調講演 / スタートアップピッチ&展示ブース / 大企業・CVCマッチングブース / 交流会  
 リアルイベント : 2025/12/1(月)-12/4(木)

主催

イノベーションリーダーズサミット実行委員会  
 (SEO会, 株式会社プロジェクトニッポン)

同時開催

NEDOドリームピッチ/NEDOエキシビションwith ITRI/宇宙ビジネス交流会 with JAXA  
 日本政策金融公庫スタートアップピッチ/東京都主催・大企業リバースピッチ&ブース

特別後援

新エネルギー・産業技術総合開発機構(NEDO)

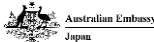
後援

経済産業省 / 日本政策金融公庫

運営

株式会社プロジェクトニッポン

スポンサー



●SEO会について  
 日本発の新しい経済の芽を如何に見出すか、という視点で意見交換しながら新規に起業しようとする若者の中から有望と思える人達をピックアップして具体的に支援する活動を実施している経済人団体  
 ・会長 福井 俊彦 (元日本銀行総裁、現一般財団法人キヤノングローバル戦略研究所理事長)  
 ・代表リーダー 藤森 義明 (日本オラクル株式会社 取締役 会長)  
 ・幹事長 重森 豊 (元明治安田損害保険株式会社 代表取締役社長)

株式会社アドバンテッジパートナーズ	代表パートナー	笹沼 泰助	日本アイ・ビー・エム株式会社	相談役	北城 恪太郎
A I U 保険会社	最高顧問	吉村 文吾	一般財団法人日本総合研究所	理事長	寺島 美郎
キックマン株式会社	取締役名譽会長	茂木 友三郎	ノーリツ鋼機株式会社	代表取締役社長CEO	西本 博嗣
株式会社クレディセゾン	代表取締役社長	林野 宏	パナソニック株式会社	代表取締役副会長	松下 正幸
K D D I 株式会社	代表取締役社長	田中 孝司	富士通株式会社	代表取締役社長	山本 正巳
信越化学工業株式会社	代表取締役社長	森 俊三	三井物産株式会社	顧問	槍田 松瑩
株式会社セブン&アイ・ホールディングス	代表取締役会長	鈴木 敏文	株式会社三菱ケミカルホールディングス	取締役会長	小林 喜光
大和ハウス工業株式会社	代表取締役会長	樋口 武男	三菱電機株式会社	相談役	野間口 有
東武鉄道株式会社	代表取締役社長	根津 嘉澄	楽天株式会社	代表取締役会長兼社長	三木浩 浩史
株式会社ニフコ	取締役	小笠原 光隆	株式会社LIXILグループ	取締役代表執行役社長兼CEO	藤森 義明
日本電気株式会社	代表取締役執行役員社長	遠藤 信博			

(敬称略/役職は当時のもの)

## 商談3件に1件が協業案件となる高精度な協業マッチングプログラム

大手企業とスタートアップ&研究室がマッチング専用サイトにニーズや得意技術を登録、双方から興味先に商談リクエストを行い、相手先が承認すると商談が設定されます。自社の興味先大企業と自社に興味を持つ大企業の両方と効率的に商談できる仕組みです。

### ◆主要国内外VC・アクセラレータ(59社)



### ◆主要大学・インキュベータ・公的機関(38機関)

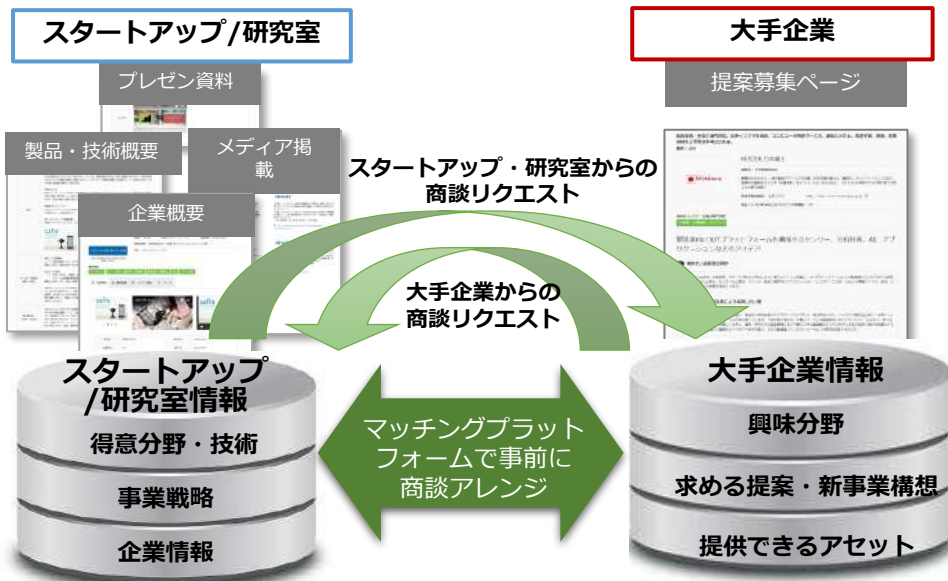


### ◆外国政府系機関(12機関)



### ◆スタートアップ&研究参加基準

- ①VCなど主要109機関が推薦する有望企業
- ②大手との協業希望の企業
- ③代表者が商談に参加可能



## スタートアップ&研究参加のメリット

### ◆ 大手企業の決裁者やキーパーソンと「直接商談できる」

大手企業の8割以上で事業開発やR&Dの事業部長クラス以上の幹部クラスが参加します。よって、事業提携のスピードを一気に早めることが可能です。

### ◆ 大手企業ニーズを検索し「指名して商談できる」

マッチングサイトで大手企業の協業ニーズ、求める提案内容、参加部署のミッションなどを閲覧でき、興味先に直接商談リクエストが可能です。

### ◆ 想定していない大手企業から「オファーを受けれる」

マッチングサイトに専用の企業情報ページを掲載できるので、あなたの会社に興味を持つ大手企業から直接リクエストを受けとることが可能です。

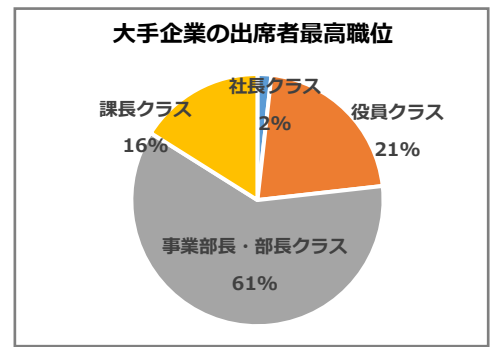


# パワーマッチング：参加大手企業と参加者最高職位

- 114社の大手企業が参加（商談に平均5部署から15名が参加、最大は8部署から50名が商談に参加）
- 2割の企業で役員以上、約9割の企業で事業部長・部長クラス以上の幹部級が参加

(順不同/ILSマッチング専用サイトより転用)

 課長クラス	 事業部長・部長クラス	 事業部長・部長クラス	 課長クラス	 役員クラス	 役員クラス	 事業部長・部長クラス	 事業部長・部長クラス	 事業部長・部長クラス	 役員クラス
 事業部長・部長クラス	 役員クラス	 課長クラス	 課長クラス	 役員クラス	 事業部長・部長クラス	 課長クラス	 事業部長・部長クラス	 事業部長・部長クラス	 事業部長・部長クラス
 事業部長・部長クラス	 事業部長・部長クラス	 課長クラス	 課長クラス	 事業部長・部長クラス	 事業部長・部長クラス	 事業部長・部長クラス	 役員クラス	 役員クラス	 役員クラス
 役員クラス	 事業部長・部長クラス	 役員クラス	 課長クラス	 役員クラス	 事業部長・部長クラス	 事業部長・部長クラス	 事業部長・部長クラス	 役員クラス	 事業部長・部長クラス
 事業部長・部長クラス	 事業部長・部長クラス	 事業部長・部長クラス	 事業部長・部長クラス	 役員クラス	 事業部長・部長クラス	 事業部長・部長クラス	 事業部長・部長クラス	 役員クラス	 役員クラス
 課長クラス	 事業部長・部長クラス	 課長クラス	 事業部長・部長クラス	 事業部長・部長クラス	 役員クラス	 事業部長・部長クラス	 事業部長・部長クラス	 事業部長・部長クラス	 事業部長・部長クラス
 事業部長・部長クラス	 事業部長・部長クラス	 社員クラス	 事業部長・部長クラス	 事業部長・部長クラス	 事業部長・部長クラス	 事業部長・部長クラス	 事業部長・部長クラス	 事業部長・部長クラス	 事業部長・部長クラス
 事業部長・部長クラス	 事業部長・部長クラス	 事業部長・部長クラス	 事業部長・部長クラス	 役員クラス	 役員クラス	 事業部長・部長クラス			
 事業部長・部長クラス	 役員クラス	 役員クラス	 事業部長・部長クラス	 事業部長・部長クラス	 事業部長・部長クラス	 役員クラス			
 事業部長・部長クラス	 事業部長・部長クラス	 役員クラス	 社員クラス	 役員クラス	 役員クラス	 事業部長・部長クラス			



## VCマッチング：参加VCと募集テーマ

- パワーマッチングに参加するとVCマッチングにも参加可能
- 163社のスタートアップ & 研究室が、13社のVCと面談を実施



### 日本ベンチャーキャピタル

スタートアップ-大手企業-アカデミアを媒介する独立系ベンチャーキャピタル



### SARR

ブロックチェーン、ステーブルコイン、DID/VC分野が得意



### Spiral Innovation Partners

独立系VCであるSpiral Capitalのグループ会社としてCVCを運営

### JAFCO

### ジャフコグループ

新事業の創造にコミットし、ともに未来を切り開く



三菱UFJキャピタル

### 三菱UFJキャピタル

三菱UFJキャピタルは、スタートアップのベストパートナーです



Innovation Engine

### イノベーション・エンジン

シード段階から成熟段階までの中堅企業およびベンチャー企業を求めます。



### SBI インベストメント

次世代の中核産業となる分野の未公開企業に重点を置いて投資を行っております。



VENTURE GROWTH INVESTMENTS

### JICベンチャー・グロース・インベストメンツ

産業及び社会課題の解決と日本の国際競争力の強化に寄与します。



Beyond Next Ventures

### Beyond Next Ventures

シード・アーリー期のディープテックスタートアップに特化したVC



Universal Materials Incubator Co.Ltd.

### ユニバーサル マテリアルズ インキュベーター

優れた素材・化学企業の育成を通して、日本の技術力を強化し、世界に通用する産業構造を醸成する



### UntroD Capital Japan

研究開発型の革新的テクノロジーを有するディープテック・スタートアップへの投資に特化



日本スタートアップ支援協会

### 日本スタートアップ支援協会

投資ステージはプレシード、アーリーの方で投資領域は全領域です。



### スパークル

東北唯一の独立系ベンチャーキャピタルとして投資活動を行っております。

#### ◆VCマッチング協業事例はこちら

・ Digital Platformer (SARR) × Partisia

<https://ils.tokyo/performance/case/case45.php>

・ JICベンチャー・グロース・インベストメンツ株式会社 × OpenStreet株式会社

<https://ils.tokyo/performance/case/case36.php>

# スタートアップ&研究室の推薦ネットワーク

- 国内や海外の主要機関で構成するILSアドバイザリーボードの推薦企業のみが参加できる完全招待制
- VCなど国内・海外の主要109機関が756社のスタートアップ&研究室を推薦

## 日本のベンチャーキャピタル 31機関

## アクセラレータ 12機関



## 大学 12機関

## 政府機関 11機関

## 地方自治体及び関連機関 15機関



## 外国政府機関 12機関

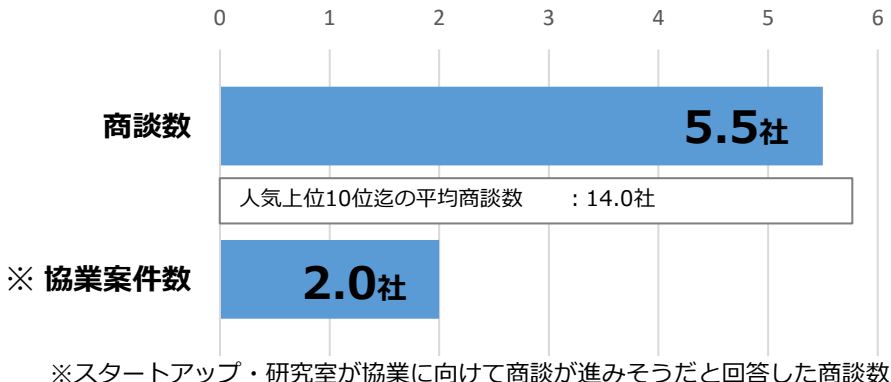
## 海外VC / 海外アクセラレータ / 海外大学 16機関



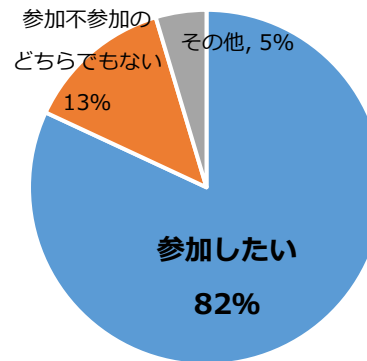
# マッチング結果と満足度

- 商談3件に1件が協業案件となる精度の高いマッチングを実現
- 8割以上が次回パワーマッチングへの参加意向を表明する高い満足度を維持

## 商談結果（国内スタートアップ&研究室 1社平均）



## 国内スタートアップ&研究室の次回参加意向

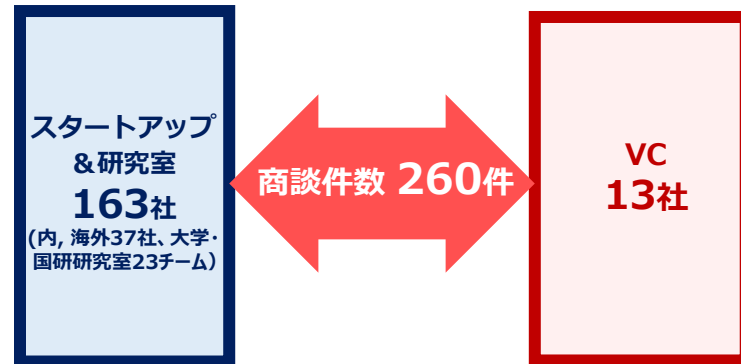


## パワーマッチング結果（全体）



※大手企業が協業に向けて再商談を予定している商談数

## VCマッチング結果（全体）



## 用途分野別スタートアップ&研究室の平均商談数

- 素材やエネルギー、食品、製造、半導体、デジタルヘルスは、参加社数も平均商談数も多い
- 大手企業は製造業が多いため、高度な要素技術が必要なディープテック分野は商談数が多い傾向にある

### ■用途分野別スタートアップ&研究室の平均商談数

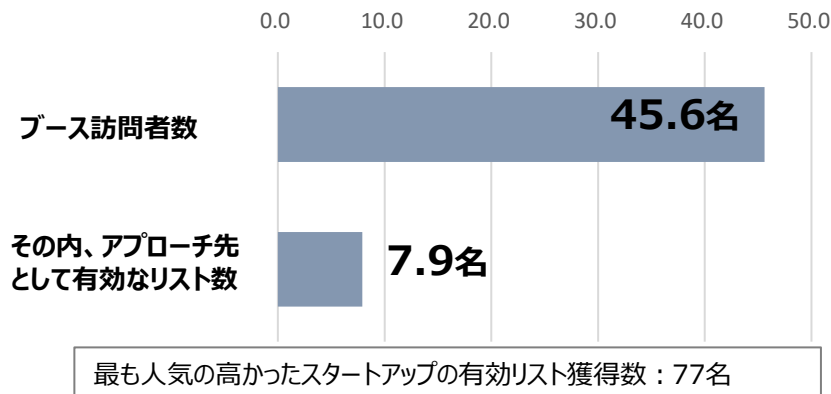
	スタートアップ&研究室の製品用途	1社あたりの平均商談数	参加社数
1	素材 / 化学	5.6	80
2	再生可能エネルギー / 脱炭素 / SDGs / スマートグリッド	5.4	77
3	広告 / マーケティング / シェアリングエコノミー	5.2	11
4	食品 / 食糧生産 / 農業 / 漁業	5.1	31
5	製造 / 生産プロセス / 製造設備	4.9	57
6	半導体 / 精密機器 / 電子部品 / バッテリー	4.6	54
7	デジタルヘルス / ウェルビーイング	4.4	52
7	小売り / リテール	4.4	8
7	ウェアラブル / XR	4.4	14
10	不動産 / 建設 / スマートホーム / スマートシティ	4.2	25
11	ICT / 次世代通信 / IoT / M2M	4.1	44
12	航空 / 宇宙 / 防衛	4.0	23
13	生産性向上 / ビジネスプロセス / セキュリティ	3.7	39
14	教育 / 旅行 / スポーツ / エンターテインメント	3.5	16
15	自動車 / モビリティ / 公共交通	3.4	28
16	物流 / サプライチェーン	3.1	9
17	ライフサイエンス / 創薬 / 医療機器 / 再生医療	2.8	89
18	金融 / 保険 / 仮想通貨	2.3	4

# オプション：ブース出展・ピッチ登壇

- ブース出展は、来訪者の質が高く、パワーマッチングの**3.9倍**の有望協業先を獲得
- ピッチ登壇は、幅広くリーチでき、パワーマッチングの**2.3倍**の有望協業先を獲得

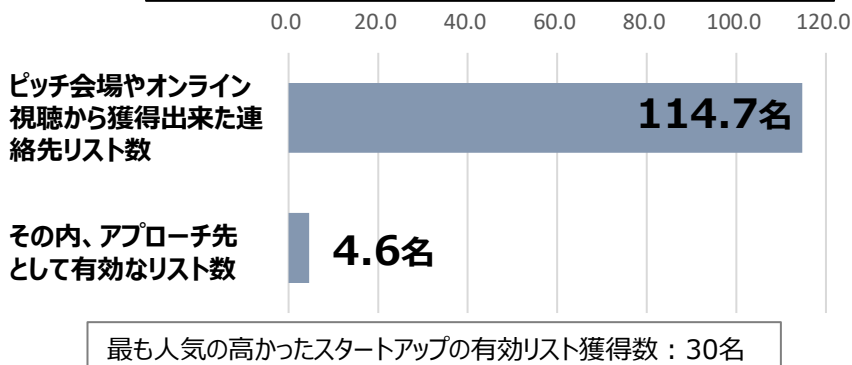
## ブース出展企業からのアンケート結果

### ブース出展結果（日本企業1社平均）




## ピッチ登壇企業からのアンケート結果


### ピッチ登壇結果（日本企業1社平均）




## 大手企業




ハイブリッド商談で、社員が直接スタートアップの人となりを確認＆遠方の勤務地から参加して技術面をチェックできました。  
**パナソニック株式会社 チーフ・トランスフォーメーション・オフィサー 兼 CVC推進室 室長 郷原 邦男氏**




初参加のILSで出会ったスタートアップに直接投資を実施できた。お見合いのように対面で、フィーリングや相性を確認して進められるから安心です。  
**株式会社ヤマミュージックエンタテインメントホールディングス 事業開発室 課長代理 藤原 正和氏**




ILSほどスタートアップがフィルタリングされてレベルが高いものは他にないですね。  
**株式会社資生堂 マネージャー 中西 裕子氏**




有識者やイノベーターから海外の最新情報や赤裸々な経験談が聞けたプログラムは、貴重な機会でした。  
**オムロン株式会社 グローバルコーポレートベンチャリング室 飯高 浩氏**




ILSは毎回、新規技術やビジネスの動向を知る機会となっており大変刺激を受けています。  
**旭化成株式会社 モビリティ&インダストリアル事業本部 戦略推進部 事業開発室 課長 博士(工学) 奥村 知世氏**




“CASE”を覗んだAI・コネクテッドで面白い企業が見つかりました。  
**トヨタ自動車株式会社 新事業企画部VB投資グループ グループマネージャー 西田 大介氏**



ILSでの出会いを活動のメインにし、花王の様々なカテゴリーの各部署につなげています。  
**花王株式会社 ライフケア事業部門 ヘルス&ウェルネス事業部長 寺田 英治氏**




昨年マッチングしたスタートアップの1社と近々、共同実験を予定。このように具体的な成果が得やすいのはILSならではです。  
**株式会社竹中工務店 技術本部 技術プロデュース部 GRITグループ シニアチーフエキスパート 錦古 洋介氏**




ILSは、産業界のエッジを俯瞰し次に何が起こるかが掴めるいい機会だと思います！  
**アサヒクオリティードアンドイノベーションズ株式会社 経営企画部長 進藤 洋一郎氏**


## スタートアップ/大学・国研研究室




集中して一気にデモンストレーションの機会を作ることができました。  
**モーションリップ株式会社 代表取締役社長 博士(工学) 満口 貴弘氏**




一見関係のない領域と出会い、掛け合わせていけるものが見つかったのは収穫です。  
**Realta Fusion Inc. (USA) CEO Kieran Furlong氏**




食品・ヘルスケア分野で研究実績のある技術をもって、ILS初参加。23社との商談で、電力・建設など意外な分野のニーズに気づけました。  
**株式会社Cception 代表取締役CEO 博士(理学) 今村 岳氏**




脱炭素への取り組みを強化している大企業を中心に効率的に商談を実施。多様なケースやビジネスニーズが想定でき、今後の活動に大いにプラスになりました。  
**芝浦工業大学 デザイン工学部 デザイン工学科 生産・プロダクトデザイン系 教授 博士(工学) 田邊 匡生氏**




私たちの技術に関心のある投資家や潜在的なパートナーとのピンポイントのマッチングの機会を提供してくれる、とても有意義なイベントでした。  
**Nekotronic株式会社 代表取締役・チーフアーキテクト Aaron Sanjaya Benedek氏**




14社との商談が実現。たくさんの日本企業とコラボレートし続けていける、いい機会を頂きました。  
**Naieel Technology(KOREA) Ph.D. CEO CTO Paul Jaewoo Kim氏**




ILSは最大規模。アポが取れていない企業とも交流会でお話でき、意外な出会いがありました。  
**株式会社ロスゼロ 代表取締役 文 美月氏**




ILSを通じて、弊社は日本市場展開の第一歩をスムーズに踏み出せました。  
**Wormsensing(France) Chief Technical Officer Lamine BENAÏSSA氏**




いろいろな人と見え、普段考えていない部分を発見できたのは想定外の収穫でした。次はブース出展もしたいです。  
**産業技術総合研究所センシングシステム研究センター センシングマテリアル研究チーム 主任研究員 大曲 新矢氏**




短時間でこれだけたくさんの企業と会えるILSは、とても価値のあるイベント。  
**WaveScan Technologies Pte.Ltd. (Singapore) CEO, Founder Dr.Kush Agarwal氏**




企業が見ている幅広い「出口」を知り、研究シーズの可能性が広がりました。  
**早稲田大学 理工学術院 先進理工学部 化学・生命科学科 無機物質化学研究室 准教授 博士(理学) 石井 あゆみ氏**




皆さんすごく真摯に我々の新しい技術に向き合ってくれて、大学も企業も関係ないと感じました。  
**京都大学 化学研究所 精密無機合成化学研究分野 高畑 遼氏**



大学発の技術への注目度を実感。自分たちが研究してきた方向が、世の中のニーズと合致していたと確認でき、会社設立に向け自信になりました。  
**東北大学大学院 国際文化研究科 特任講師(研究) 博士(国際地域学) 眞子 岳氏**




大手企業の新規事業部の方と直に会えるのはILSだけ。相手の関心度も高く、技術にしっかり興味を持っていただけます。  
**株式会社BBStoneデザイン心理学研究所 代表取締役社長 日比野 好恵氏**




3日間で10社の潜在顧客やパートナー企業と商談することができました。  
**Nanogriptech, Inc. (USA) CEO Nicholas Kuhn氏**


## ILSアドバイザーボードメンバー




ILSは年々進化している。夏から始める事前準備もうまく機能するし、当日、毎日開催される分野別ネットワークングは最高ですね。  
**NRC IRAP Canada - Japan Industrial Collaboration Program Coordinator Harvey Lam氏**




単純に情報を収集するだけでなく、事業の提携、出資、パートナーシップを通じて事業を変革する場になればいいと思っています。  
**SCRUM VENTURES General Partner 宮田 拓弥氏**




いろんなイベントがある中、大企業とベンチャーがここまでマッチングしているのはILSだけ。非常に有難いイベントです。  
**SBIインベストメント株式会社 取締役 執行役員副社長 後藤 健氏**



台湾のスタートアップ10社を初めて連れてきて、41件もの商談がありました。きつと実りある結果を得られるでしょう。  
**Epoch Foundation President Josephine Chao氏**



会いたい日本企業の決定権者にピンポイントでマッチングできる、大変いい機会。  
**フィンランド大使館 上席商務官 瀧美 栄司氏**



ILSは、新しいベンチャーや大手企業のキーパーソン、VC間の交流を深めることができるので大変有意義なイベントです。  
**ユニバーサルマテリアルズ インキュベーター株式会社 ディレクター 山本 洋介氏**

**パワーマッチングは、スタートアップと大手企業にとって、資本業務提携や協業、M&Aを実現し、イノベーションを加速化する機会となっている。**

<p>&lt;業務提携&gt; できたて乳製品の「少量生産・随時配送」のバリューチェーン構築を提携で実現</p> <p>anyCarry × meiji</p>	<p>&lt;合弁会社設立&gt; 業務提携・合弁会社を設立しフィンテックソリューションでの欧州進出を目指す</p> <p>Partisia × Big Red Partners</p>	<p>&lt;共同開発&gt; 「皮脂RNA」を用いた郵送検査サービスの共同開発</p> <p>Healthcare Systems × KAO</p>	<p>&lt;資本業務提携&gt; 風況観測・予測ソリューション開発で資本業務提携、ゼロエミッション事業を推進</p> <p>METRO WEATHER × mgtus</p>	<p>&lt;業務提携&gt; 洋服パターン生成スタートアップと完璧なパートナーシップを実現し、ヨーロッパ</p> <p>FITDEX × brother</p>	<p>&lt;資本業務提携&gt; ドコモの各加盟店(リアル店舗)のDXを推進</p> <p>mov × docomo</p>	<p>&lt;資本業務提携&gt; 再エネ導入の推進にむけた資本業務提携</p> <p>DIGITAL GRID × 三井化学</p>
<p>&lt;共同開発&gt; 植物油製造過程で廃棄されていた未利用バイオマス資源の有効活用に向けた共同開発</p> <p>Phytosium Products Inc. × VIVASOL</p>	<p>&lt;資本業務提携&gt; 「音楽×住宅」にふくらむ夢を形にするべく、資本業務提携でパートナーシップを確立</p> <p>YAMAHA × YAMAHA</p>	<p>&lt;資本業務提携&gt; 行動認識AI開発で資本業務提携、セキュリティ分野のAI化など</p> <p>asilla × SECOM</p>	<p>&lt;資本業務提携&gt; 行動予測AIの開発の資本業務提携、日本展開を加速</p> <p>HUMANISING × emellence</p>	<p>&lt;共同開発&gt; VR技術と力覚デバイスを組み合わせた教育ツールを共同開発</p> <p>ArachnoForce × SOLIZE</p>	<p>&lt;資本業務提携&gt; CVC第1号事業として資本提携、STEAM教育コンテンツを見据えて協業開始</p> <p>HE × SOLIZE</p>	<p>&lt;資本提携&gt; 国内No.1規模のシェアサイクル事業に出資、IPOを目指す</p> <p>Open Street × IIC</p>
<p>&lt;業務提携&gt; 運動機能計測事業開発に関する業務提携</p> <p>Healthcare IT &amp; Services × Asahi KASEI</p>	<p>&lt;共同開発&gt; 歯磨き粉の香り開発へのAI活用</p> <p>LIGHT × LION</p>	<p>&lt;共同開発&gt; 高性能な導電性繊維センサーソリューションの共同開発</p> <p>AI SILK × ANALOG DEVICES</p>	<p>&lt;資本提携・共同研究&gt; 新しい農業製品の普及に向けた資本提携、共同研究</p> <p>Ac-Planta × KH NeoChem</p>	<p>&lt;資本業務提携&gt; ビッグデータリスク情報サービス領域で資本提携、双方のシナジーを追求する業務提携</p> <p>JX通信社 × FUJIFILM</p>	<p>&lt;業務提携&gt; データドリブンな地域活性化活動で連携。北海道でデジタル周遊バスを発売</p> <p>verge × tance</p>	<p>&lt;製品化に向けた協業&gt; 非接触バイタル・メンタル検知センサーの製品化に向けた協業</p> <p>SPACEMARKET × SANYO</p>
<p>&lt;共同開発&gt; 非侵襲医療診断装置の共同開発</p> <p>ATONARP × FURUKAWA ELECTRIC GROUP</p>	<p>&lt;共同研究開発&gt; 自動化ロボットのエンドエフェクタ部品の共同研究開発</p> <p>KIQ Robotics × TIGERS POLYMER CORPORATION</p>	<p>&lt;共同開発・製品化&gt; 食卓コミュニケーション・トイ「猫舌フーフー」の共同開発・製品化</p> <p>Y.U.K.A.I. × TOSHIKAWA</p>	<p>&lt;資本業務提携&gt; 3Dデータ活用などビジネスモデルの共同開発</p> <p>VR × ASUKANET</p>	<p>&lt;共同研究開発&gt; BMIデバイスで収集するデータの活用に関する共同研究開発</p> <p>分新屋 × FUJI XEROX</p>	<p>&lt;共同開発&gt; 次世代の無人店舗サービス「BAITEN STAND」の共同開発</p> <p>FAIR GROUP × INJURY</p>	<p>&lt;資本業務提携&gt; 新たな不動産の活用とソリューションを推進中</p> <p>SPACEMARKET × 東京建物</p>
<p>&lt;共同研究開発&gt; 容器製造技術×食のデータ活用で製品の共同開発を推進</p> <p>おいしい健康 ×</p>	<p>&lt;資本業務提携&gt; バイタルセンシング材料を用いた介護支援システムの開発</p> <p>Z × 三井化学</p>	<p>&lt;資本業務提携&gt; オータメドサプリメントマシンの開発</p> <p>dricos × SHI/EIDO</p>	<p>&lt;合弁会社設立&gt; コーティングとレーザーによるサビ取り事業</p> <p>toyokoh × Suzyo</p>	<p>&lt;M&amp;A&gt; ソーシャルムービーレビューのサービス連携</p> <p>TSUMIKI × CCC</p>	<p>&lt;共同開発&gt; AIを用いた技術文書活用システムの共同開発</p> <p> × SHOWA DENKO</p>	<p>&lt;業務提携&gt; 次世代半導体電気特性評価システムの開発・業務提携</p> <p>yakowo × Wafer Integration</p>
<p>&lt;業務提携&gt; 画像認識AIソリューションの共同事業</p> <p>SECURE Meathy × ITI CONWARE</p>	<p>&lt;業務提携&gt; ロフトのオムニチャネル戦略における提携</p> <p>Oh My Glasses × left</p>	<p>&lt;業務提携&gt; 国際線の特別機内食の開発</p> <p>JAPAN AIRLINES ×</p>	<p>&lt;業務提携&gt; 睡眠総合サービス「Sleep Styles」開発における業務提携</p> <p>TEIJIN ×</p>	<p>&lt;業務提携&gt; ANA機内の放送番組を共同制作</p> <p>Medio brst × ANA</p>	<p>&lt;資本業務提携&gt; コールセンター向け音声認識AIの開発</p> <p>Hmcomm × WILL GROUP</p>	<p>&lt;M&amp;A&gt; 子会社化し、オムニチャネルマーケティングを推進</p> <p>transcosmos × OLeonis</p>



# ILSパワーマッチング2026参加ガイド

[問い合わせ先]

イノベーションリーダーズサミット事務局(株式会社プロジェクトニッポン)

〒160-0004 東京都新宿区四谷1-18 綿半野原ビル別館8階 Mail : [ils-venture@project-nippon.jp](mailto:ils-venture@project-nippon.jp) 担当 : 柴木

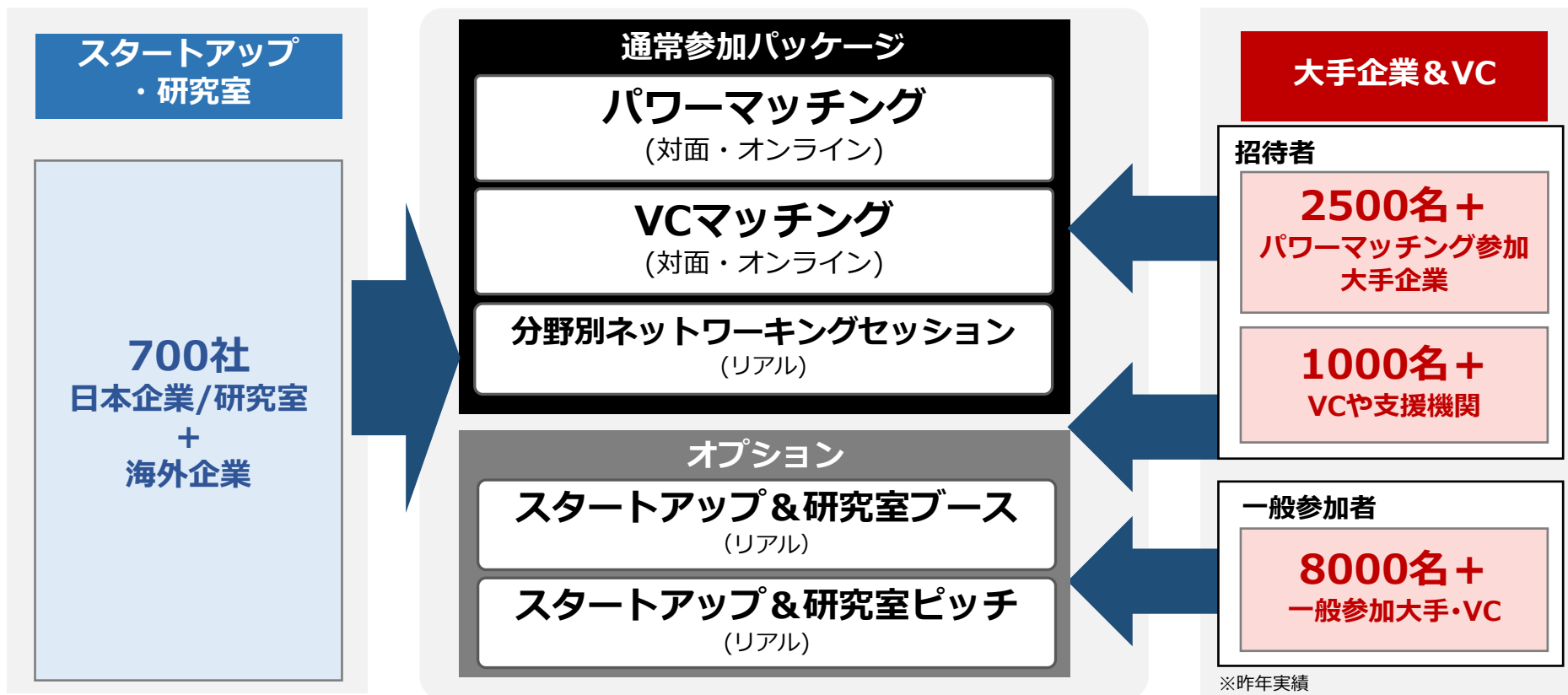
- 大手企業100社500部署以上からスタートアップ&研究室との協業に積極的な2500名以上が商談に参加
- スタートアップ&研究室は、大手企業の幹部やキーパーソンとまとめて商談が可能

◆パワーマッチング / VCマッチング

対面商談 : 11/30(月)-12/3(木) @虎ノ門ヒルズ  
 オンライン商談 : 11/18(水)-26(木)、12/7(月)-16(水) @ILSプラットフォーム

◆ブース出展 / ピッチ登壇 / 業界別ネットワーキングセッション

: 11/30(月)-12/3(木) @虎ノ門ヒルズ



● 大手企業やVCのキーパーソンとまとめて商談できる極めて効率的な機会

### ① 大手企業の幹部やキーパーソンと直接商談

大手企業からは、事業開発やR&D部門のキーパーソンが商談に参加。8割以上が幹部クラスのため、協業検討のスピードが格段に高まります。

### ② 大手企業の協業ニーズを探索し直接、商談リクエストが可能

マッチング専用サイトから大手企業の興味分野、求める協業内容、提供できるアセット、参加部署名、部署のミッションなどを検索・閲覧でき直接商談リクエストが可能です。

### ③ 思わぬ大手企業・VCから商談リクエストが来る可能性あり

マッチング専用サイトに自社の企業情報を掲載できます。「専門分野」「事業概要」「製品情報」などで検索され、興味のある大企業から直接商談リクエストがあります。

### ④ 「オンライン商談のみ」 or 「対面とオンライン両方可」を選択可能

スタートアップ&研究室はオンライン商談のみか、対面とオンライン両方対応かを選択可能。

希望日時も事前登録できるため、自社の都合に合わせて柔軟に商談が行えます。

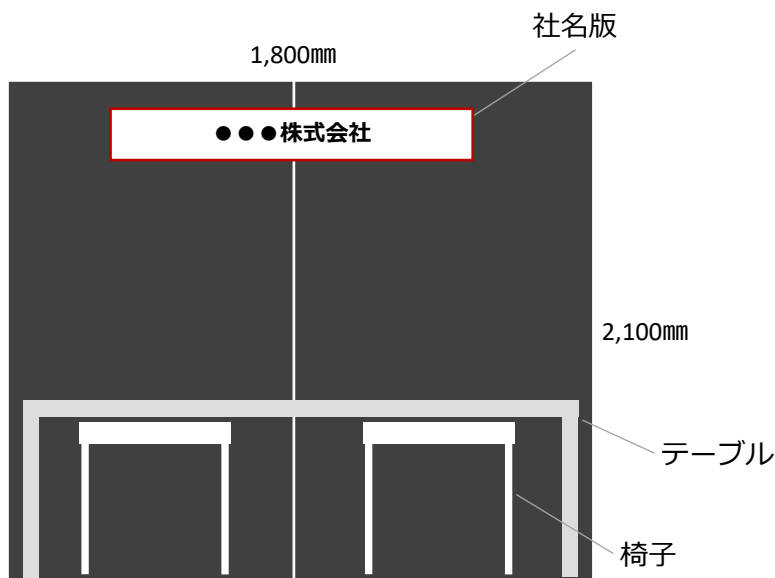
### ⑤ 商談時間は50分とたっぷり商談が可能

対面でもオンラインと変わらずたっぷり商談を行うことが可能です。

- 大手企業やVCのキーパーソンが15,000人以上参加するILSリアルイベント会場でブース出展機会を提供
- 来訪者の質が高く、パワーマッチングの**3.9倍**の有望協業先を獲得

会場名	面積	会場の来場見込	期間	提供内容
虎ノ門ヒルズ 5階	2m <sup>2</sup>	<b>3000名/日</b> (ILSパワーマッチング参加大手企業・スタートアップ企業)	<b>2日間</b> ①11/30(月)・12/1(火) ②12/2(水)・3(木) ※出展日は選択不可です。	<ul style="list-style-type: none"> <li>● 背面パネル(W1,800mm×H2,100mm)</li> <li>● テーブル(W1,800mm×D600mm)</li> <li>● 椅子×2脚</li> <li>● 電源</li> <li>● 社名版</li> </ul>

●仕様図



●展示イメージ



大手・VCなどの平均訪問者数：45.6件  
 有望協業先平均獲得数：7.9件

前回実績

# オプション：スタートアップ&研究室ピッチ \*先着70社限定

- 大手企業やVCのキーパーソンが15,000人以上参加するILSリアルイベント会場で登壇機会を提供
- パワーマッチングの**2.3倍**の有望協業先を獲得

- ピッチ終了後、名刺交換タイムを設置。聴講者との交流が可能
- Live配信を同時に行うため、幅広くリーチでき効率よくPR可能
- 視聴者リスト(企業名、メールアドレスなど)を獲得でき、協業候補先へ直接アプローチが可能

会場名	参加見込数	日時	登壇時間	提供内容
虎ノ門ヒルズ 5階	リアル：80名 オンライン：100名	11/30(月)~ 12/3(木) 10:00~18:00 ※登壇日程は選択不可です。	5分	<ul style="list-style-type: none"> <li>● オンライン視聴者リスト (企業名、部署名、肩書、氏名、メールアドレス)</li> <li>● 視聴者からのメッセージ受信機能</li> </ul>

## スタートアップ&研究室ピッチ (リアル&オンライン)

リアル&Live配信を行うため、多くのリーチ数獲得が可能



リアル開催(虎ノ門ヒルズ)  
参加見込み数：80名

+



Live配信 (ILSプラットフォーム)  
参加見込み数：100名



## 取得データ



聴講者の名刺  
登壇後、7分程度の名刺交換時間を設けます。

会社名	部署名	役職名	氏名	フリガナ	メールアドレス
ABC株式会社	経営企画部	マネージャー	田中 太郎	たなか たろう	123@dreamgate.jp
プロニテ株式会社	土木課	担当	Minoru Yumekado	ゆめかど みのる	yumekado@dreamgate.jp
ドリームゲート	技術センター	チームリーダー	Taro Matsuda	まつだ たろう	Hypei@dreamgate.jp
ABC株式会社	経営企画部	マネージャー	田中 太郎	たなか たろう	123@dreamgate.jp
プロニテ株式会社	土木課	担当	田中 太郎	たなか たろう	yumekado@dreamgate.jp
ドリームゲート	技術センター	チームリーダー	田中 太郎	たなか たろう	Hypei@dreamgate.jp
ABC株式会社	経営企画部	マネージャー	田中 太郎	たなか たろう	123@dreamgate.jp
プロニテ株式会社	土木課	担当	田中 太郎	たなか たろう	yumekado@dreamgate.jp
ドリームゲート	技術センター	チームリーダー	田中 太郎	たなか たろう	Hypei@dreamgate.jp

視聴者リスト  
(企業名、部署名、肩書、氏名、メールアドレス)



視聴者からの  
メッセージ

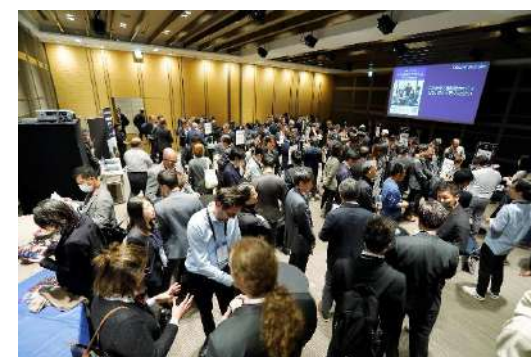
大手・VCなどの連絡先平均獲得数：114.7件  
有望協業先平均獲得数：4.6件

前回実績

# 分野別ネットワーキングセッション ※パワーマッチング付帯プログラム

- 再生可能エネルギーやデジタルヘルスなど、人気分野の大手企業との交流が可能
- 協業に興味のある大手企業が交流会会場内にブースを出展。興味先に直接アプローチが可能

会場名	来場見込	日程	対象
虎ノ門ヒルズ 5階	70名程度/回	2~3回程度開催	パワーマッチング全参加スタートアップ&研究室



＜前回開催されたネットワーキングセッションの分野＞

①素材 / 化学 ②デジタルヘルス / ウェルビーイング ③ライフサイエンス / 創薬 / 医療機器 / 再生医療 ④製造 / 生産プロセス / 製造設備 / 生産性向上 / ビジネスプロセス / セキュリティ ⑤再生可能エネルギー / 脱炭素 / SDGs / スマートグリッド ⑥自動車 / モビリティ / 公共交通 / 防衛 / 物流 / サプライチェーン ⑦半導体 / 精密機器 / 電子部品 / バッテリー ⑧金融 / 保険 / 仮想通貨 / 小売り / リテール ⑨食品 / 食糧生産 / 農業 / 漁業 ⑩ICT / 次世代通信 / IoT / M2M ⑪広告 / マーケティング / シェアリングエコノミー / ウェアラブル / XR / 教育 / 旅行 / スポーツ / エンターテインメント ⑫不動産 / 建設 / スマートホーム / スマートシティ

メニュー	ベーシック パッケージ	ピッチ パッケージ	ブース パッケージ	プレミアム パッケージ
パッケージ概要	興味先と1対1の 商談が可能	幅広いコンタクトリスト を獲得可能 <b>パワーマッチングの 2.3倍</b> ※詳細は16ページ	有望協業先を数多く獲得 可能 <b>パワーマッチングの 3.9倍</b> ※詳細は15ページ	ピッチ&ブースパッケージ両方 のコンタクトリスト&協業先リ ストの獲得が可能 ※詳細は15.16ページ
イベントパス ※リアルイベント&対面商談会場に入場するには、 参加者毎に【イベントパス】の携行が必要です。	3名分	5名分	5名分	7名分
パワーマッチング	○ 「対面・オンライン商談共に可」 or 「オンライン商談のみ可」を選択可能 (注1)			
VCマッチング	○ 「対面・オンライン商談共に可」 or 「オンライン商談のみ可」を選択可能 (注1)			
【先着70社】(注2) スタートアップ&研究室ピッチ (虎ノ門ヒルズ)	—	○	—	○
【先着70社】(注2) スタートアップ&研究室ブース (虎ノ門ヒルズ)	—	—	2日間出展	2日間出展
分野別ネットワーキングセッション	○ 3名まで参加可能	○ 5名まで参加可能	○ 5名まで参加可能	○ 7名まで参加可能
参画費用	<b>27,500円</b> (税込)	<b>192,500円</b> (税込)	<b>231,000円</b> (税込)	<b>346,500円</b> (税込)

注1：対面商談の参加可能人数は3名様までです。

注2：スタートアップ&研究室ピッチの登壇日、およびスタートアップ&研究室ブースの出展日は、各カテゴリのバランスを考慮して事務局にて割り振りを行うため、ご希望の日程を指定いただくことはできません。

●キャンセルポリシー

以下の2つの条件の全てに当てはまる場合、11/2(月)-11/10(火)の期間内にお申し出を頂ければ、参加をキャンセルすることができます。

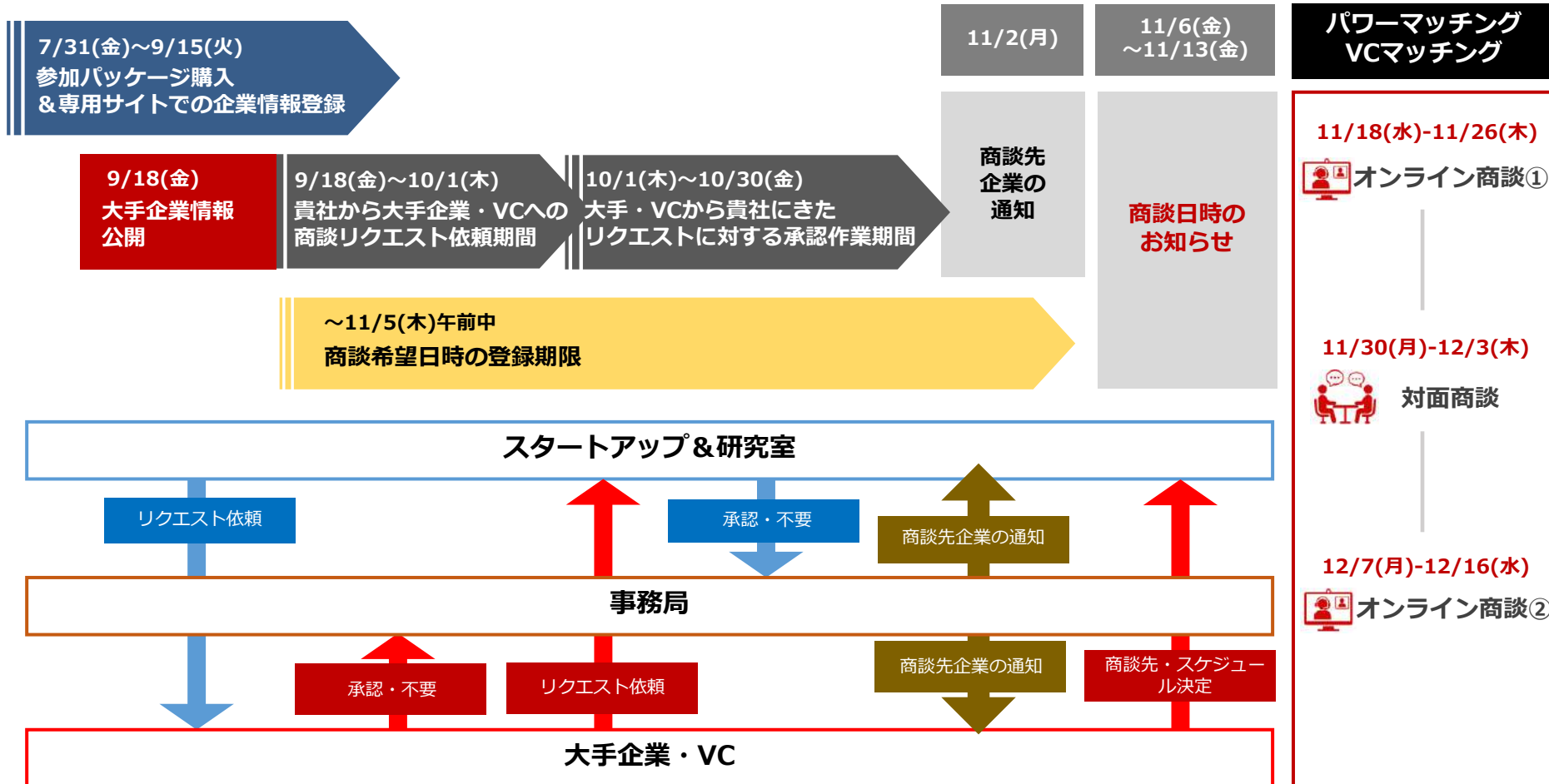
1.パワーマッチングまたはVCマッチングに5件以上の商談依頼を行っている

2.パワーマッチングまたはVCマッチングの商談が1件もセットされなかった

尚、キャンセルをされた場合、パッケージに含まれるピッチやブースもキャンセルされます。

**参加パッケージ購入&専用サイトでの企業情報登録 締切り**

**2026年9月15日(火) AM 11時59分**



[問い合わせ先]  
イノベーションリーダーズサミット事務局(株式会社プロジェクトニッポン)  
〒160-0004 東京都新宿区四谷1-18 綿半野原ビル別館 Mail : [ils-venture@project-nippon.jp](mailto:ils-venture@project-nippon.jp) 担当 : 柴木

- 素材やエネルギー、食品、製造、半導体、デジタルヘルスは、参加社数も平均商談数も多い
- 大手企業は製造業が多いため、高度な要素技術が必要なディープテック分野は商談数が多い傾向にある

■スタートアップ・研究室の用途分野別平均商談数

	スタートアップ&研究室の製品用途	1社あたりの平均商談数	参加社数
1	素材 / 化学	5.6	80
2	再生可能エネルギー / 脱炭素 / SDGs / スマートグリッド	5.4	77
3	広告 / マーケティング / シェアリングエコノミー	5.2	11
4	食品 / 食糧生産 / 農業 / 漁業	5.1	31
5	製造 / 生産プロセス / 製造設備	4.9	57
6	半導体 / 精密機器 / 電子部品 / バッテリー	4.6	54
7	デジタルヘルス / ウェルビーイング	4.4	52
7	小売り / リテール	4.4	8
7	ウェアラブル / XR	4.4	14
10	不動産 / 建設 / スマートホーム / スマートシティ	4.2	25
11	ICT / 次世代通信 / IoT / M2M	4.1	44
12	航空 / 宇宙 / 防衛	4.0	23
13	生産性向上 / ビジネスプロセス / セキュリティ	3.7	39
14	教育 / 旅行 / スポーツ / エンターテインメント	3.5	16
15	自動車 / モビリティ / 公共交通	3.4	28
16	物流 / サプライチェーン	3.1	9
17	ライフサイエンス / 創薬 / 医療機器 / 再生医療	2.8	89
18	金融 / 保険 / 仮想通貨	2.3	4

重点領域

# 重点領域 <大手企業が今求めるスタートアップ領域マップ（前回実績）>

- **高機能素材・半導体**：戦略成長ドメインとして大きく伸長。商談数も高水準。（大手企業の関心数も3年連続伸長）
- **脱炭素**：大手企業の関心水準は依然高く、産業基盤領域として協業探索が継続。（大手企業の関心数は前年から若干の減退）
- **成長テーマ**：量子コンピュータ、フォトニクス・レーザー、スマートホーム、コネクテッドカー、機能性食品、養殖・植物工場など（前年より大手の関心増）

表の見方：大手企業が今求めるスタートアップ領域マップ

